

“KPI e PERFORMANCE COMMERCIALI: strumenti per misurare e guidare i risultati di vendita”

Dal 24 settembre 2026, dalle ore 09:00 alle ore 13:00 e dalle 14:00 alle 18:00

Obiettivi:

Il corso si propone di fornire un metodo strutturato per governare le performance commerciali attraverso sistemi di misurazione efficaci e strumenti decisionali concreti:

- Creare consapevolezza e linguaggio comune
- Analizzare i sistemi di monitoraggio attuali e definire un linguaggio condiviso su obiettivi e indicatori
- Strutturare sistemi di misurazione Definire KPI rilevanti e costruire sistemi di monitoraggio coerenti con il modello di business
- Sviluppare capacità di analisi Interpretare correttamente i dati commerciali e individuare criticità e opportunità
- Trasformare i dati in decisioni Costruire action plan operativi basati sull'analisi delle performance
- Implementare il miglioramento continuo Creare processi di monitoraggio e controllo delle performance nel tempo

Destinatari:

Il corso è pensato per chi lavora nell'area commerciale e vuole acquisire un metodo strutturato per misurare, analizzare e migliorare le performance di vendita, trasformando i dati in decisioni operative concrete.

Contenuti:

Acquisire competenze pratiche e immediatamente applicabili per trasformare i dati commerciali in decisioni strategiche.

- **Comprensione delle metriche chiave:** Andare oltre il fatturato e identificare le metriche che contano davvero per il proprio business
- **Monitoraggio continuo:** Implementare sistemi di controllo continuo delle performance commerciali
- **Trasformazione dei dati in azioni:** Passare dall'analisi all'azione con action plan
- **Definizione di obiettivi chiari:** Costruire obiettivi commerciali misurabili, realistici e allineati alla strategia aziendale concreti e misurabili
- **Costruzione di sistemi di KPI:** Creare un sistema di indicatori coerente con il proprio modello di business
- **Lettura e interpretazione dei report:** Analizzare i report commerciali, individuare scostamenti e criticità operative

Docente: Dott.ssa Paola Epiro

Calendario:

24 settembre, dalle 09.00 alle 13.00 e dalle 14:00 alle 18:00

01 ottobre, dalle 09.00 alle 13.00 e dalle 14:00 alle 18:00

Sede: CONFAPI BRESCIA, Via Filippo Lippi 30, 25134 Brescia (BS).

Certificato di frequenza: Al termine del percorso formativo verrà rilasciato un attestato di partecipazione.

Tariffe:

Azienda associata Confapi Brescia e Confapi Bergamo
Azienda non associata Confapi Brescia e Confapi Bergamo

270,00€ +IVA
310,00€ + IVA

Corso valido anche ai fini dell'assolvimento dell'obbligo formativo delle 24 ore previsto da CCNL METALMECCANICI

Per ricevere la modulistica necessaria a completare la procedura d'iscrizione compilare e inviare la

“SCHEDA DI MANIFESTAZIONE DI INTERESSE” entro il 14/09 p.v.

SCHEDA DI MANIFESTAZIONE DI INTERESSE

da compilare e inviare via email a formazione@apindustria.bs.it

AZIENDA _____

NOME E COGNOME _____

Tel. _____ **Email** _____